



Pyetjet më të shpeshta (PMSH)

1. A ka kërkesa specifike për aplikantët me ekspertizë në shkathtësi dixhitale, sigurinë kibernetike ose nismat për ndërtimin e kapaciteteve për t'u kualifikuar për këtë grant?

Nuk ka kërkesa specifike për aplikantët me ekspertizë në shkathtësi dixhitale, sigurinë kibernetike ose nismat për ndërtimin e kapaciteteve për t'u kualifikuar për këtë grant. Megjithatë, inkurajohen propozimet që demonstrojnë qasje inovative dhe përputhen me objektivat e përgjithshme të grantit.

2. A do të trajtohen me prioritet propozimet që integrojnë trajnimin teknik ose zhvillimin e fuqisë punëtore krahas aktiviteteve të hyrjes në treg?

Propozimet që integrojnë trajnimin teknik ose zhvillimin e fuqisë punëtore së bashku me aktivitetet e hyrjes në treg nuk do të trajtohen me prioritet. Të gjitha propozimet do të vlerësohen në mënyrë të barabartë bazuar në përputhjen e tyre me objektivat e grantit dhe kriteret e vlerësimit. Ju lutemi vini re se fushat kryesore të fokusit për projekt propozime për këtë KPA janë (a) Qasja në treg dhe (c) sofistikimi i biznesit.

3. Për organizatat me përvojë në trajnime dhe ngritje të aftësive, a ka fleksibilitet në ndarjen e fondeve të granteve drejt teknologjisë arsimore ose zhvillimit të kurrikulës?

Po, ka fleksibilitet në shpërndarjen e fondeve të granteve drejt teknologjisë arsimore ose zhvillimit të kurrikulës për organizatat me përvojë në trajnim dhe ngritje të aftësive, me kusht që këto shpenzime të përputhen me objektivat dhe udhëzimet e grantit.

4. A mundet që kostot e projektit të përfshijnë përmirësimet e infrastrukturës, të tilla si platformat dixhitale dhe pajisjet harduerike për të mbështetur qëndrueshmërinë dhe ndikimin afatgjatë?

Po, kostot e projektit mund të përfshijnë përmirësimet e infrastrukturës, të tilla si platformat dixhitale dhe pajisje harduerike, për të mbështetur qëndrueshmërinë dhe ndikimin afatgjatë.

5. Për propozimet teknike, a ka preferencë për të shfaqur përvojë me projekte të mëparshme të financuara nga USAID ose bashkëpunime ndërkombëtare?

Siç specifikohet në kriteret e thirrjes, aplikanti duhet të sigurohet që të përfshijë historikun e aplikantit/organizatës (rreth 2-3 faqe) që përshkruan përvojën e mëparshme të aplikantit në zbatimin e programeve të ngjashme (të dokumentuar) dhe të sigurojë një listë të stafit profesional me përvojë të dëshmuar për zbatimin e projektit.

6. A do ta rriste konkurrencën e një aplikacioni përfshirja e studimeve të rasteve të zhvillimit të suksesshëm të fuqisë punëtore ose programeve të trajnimit?

Siç specifikohet në pjesën e kriterëve të vlerësimit, Profili dhe Gjurmët e Regjistrimit të Aplikuesit vlerësohet me 15 pikë në total duke vlerësuar përvojën përkatëse të aplikantit dhe aftësinë e dëshmuar për të ekzekutuar projektin. Pikët jepen bazuar në arritjet dhe ekspertizën e mëparshme që tregojnë kapacitet për sukses.

7. Duke pasur parasysh fokusin në TIK, a i jep granti prioritet zgjidhjeve të transformimit dixhital si shërbime të eksportueshme?

Siç specifikohet në Përshkrimin e Detajuar të Programit, pjesa e Përshtatjes së Produkteve të Eksportit: Aktivitetet e financuara nga grantet do të ndihmojnë ndërmarrjet e vogla dhe të mesme (NVM) në përshtatjen e produkteve dhe shërbimeve të tyre për të përmbushur standardet ndërkombëtare, rregulloret dhe preferencat kulturore për tregje specifike të synuara. Kjo do të sigurojë që produktet e prodhuara nga Kosova të jenë konkurruese dhe tërheqëse për blerësit e huaj, duke rritur kështu mundësitë e eksportit. Si rezultat, granti i jep prioritet aktivitetëve që fokusohen në rritjen e iniciativave të testuara nga tregu, të cilat janë programe ose strategji të vërtetuara që kanë treguar sukses në arritjen e rezultateve të dëshiruara.

8. Si e vlerëson USAID shkallëzueshmërinë e shërbimeve si qeverisja dixhitale apo trajnimin për sigurinë kibernetike për tregjet ndërkombëtare?

USAID Kosovo Compete nuk përshkruan një qasje apo metodologji specifike për vlerësimin e shkallëzueshmërisë së shërbimeve si qeverisja digjitale ose trajnimin për sigurinë kibernetike për tregjet ndërkombëtare. Megjithatë, kriteret e vlerësimit janë të detajuara tërësisht në pjesën Kriteret e Vlerësimit të thirrjes (faqe 11), e cila ofron udhëzime se si do të vlerësohen propozimet.

9. A shihen në mënyrë të favorshme pilot projektet që përfshijnë zgjerimin rajonal apo angazhimin e diasporës nën fushën e këtij granti?

Projektet pilot që përfshijnë zgjerimin rajonal ose angazhimin e diasporës shqyrtohen në mënyrë të barabartë krahas propozimeve të tjera. Megjithatë, thirrja thekson *Inkurajimin e Partneriteteve Strategjike, Aleancave dhe Ndërmarrjeve të Përbashkëta* si një rezultat i pritshëm i veprimtarisë së granteve, që mund të përputhet mirë me nisma të tilla.

10. A do ta forconte aplikimin zhvillimi i partneriteteve me ofruesit ndërkombëtarë të teknologjisë apo të shërbimeve arsimore?

Partneriteti me ofruesit ndërkombëtarë të teknologjisë ose të shërbimeve arsimore mund të ndikojë pozitivisht në zbatimin me sukses të grantit, duke rritur kështu cilësinë dhe konkurrencën e përgjithshme të aplikimit.

11. Për organizatat që propozojnë zgjidhje të bazuara në teknologji, a ka mjete apo metoda specifike të preferuara për ndjekjen dhe raportimin e rezultateve të projektit?

Nuk ka mjete apo metoda specifike të preferuara për ndjekjen dhe raportimin e rezultateve të projektit. Organizatat inkurajohen të përdorin mjete efektive dhe të përshtatshme që përputhen me objektivat e projektit dhe sigurojnë raportimin e saktë.

12. A mundet monitorimi dhe vlerësimi i kornizave të theksojë matricën e përvetësimit së aftësive apo ndikimin e komunitetit krahas rritjes së eksportit?

Nuk mund të japim një përgjigje konkrete, pasi kjo duhet të sqarohet nga vetë aplikuesi. Ne inkurajojmë organizatat të projektojnë korniza MEL që pasqyrojnë ndikimin shumëplanësh të ndërhyrjeve. Korniza duhet të përshkruajë se si këto matrica përputhen me objektivat gjithëpërfshirëse të grantit dhe të kontribuojnë në qëndrueshmërinë e rezultateve.

13. Nëse një projekt i propozuar tregon progres të rëndësishëm, a ka mundësi të aplikojë për vazhdimin e financimit për të zgjeruar ndikimin e tij?

Pasi që USAID Kosovo Compete Activity përfundon në Gusht 2025, nuk ka mundësi për një zgjatje apo vazhdim të financimit nën këtë grant.

14. A ka kërkesa specifike të pajtueshmërisë për organizata që propozojnë zbatimin e aktiviteteve të financuara nga grantet nëpër disa rajone?

Nuk ka asnjë kërkesë specifike të pajtueshmërisë për organizatat që propozojnë të zbatojnë veprimtaritë e financuara nga grantet nëpër disa rajone. Megjithatë, të gjitha veprimtaritë duhet t'u përmbahen termeve dhe kushteve të përgjithshme të përshkruara në KPA.

15. A ka preferencë për propozimet që përfshijnë punëtoritë virtuale apo modelet e trajnimit hibrid për të rritur numrin e pjesëmarrësve?

Kjo është një qasje e përcaktuar nga aplikuesi, kështu që nuk ka asnjë propozim të preferuar për punëtoritë virtuale apo modele të trajnimit hibrid nga USAID Compete Activity. Fokusi duhet të jetë në atë se sa përputhet qasja me objektivat e projektit dhe rezultatet e pritshme.

16. A përshtaten aktivitetet me fokus në lidhjen e talentit lokal me tregun ndërkombëtar nëpërmjet shërbimeve të TIK-ut me objektivat e grantit?

Meqënëse thirrja nxjerr në pah rezultatin e krijimit të mundësive për bizneset për të ndarë përvojat dhe praktikat e tyre më të mira lidhur me eksportin dhe hyrjen në treg, aktivitetet e fokusuara në lidhjen e talentëve lokale me tregjet ndërkombëtare nëpërmjet shërbimeve të TIK-ut përputhen me kriteret e thirrjes. Këto aktivitete, të tilla si punëtori, ngjarje të rrjetëzimit dhe nisma të mësimin të bashkëmoshatarëve, do t'u mundësojnë kompanive të mësojnë nga njëra-tjetra dhe të rrisin kolektivisht kapacitetin e tyre për të pasur sukses në tregjet ndërkombëtare.

17. Kompania jonë është e Regjistruar në SHBA dhe me te njëjtin emër është e regjistruar edhe në Kosovë. Kompania Kosovare kryen të gjitha shërbimet e nevojshme derisa Kompania në Amerikë realizon shitjen dhe menaxhimin e klienteve. Në këtë rast, si preferoni të aplikojmë: si LLC Kosovë, LLC USA apo si konzorcium?

Të gjitha aplikacionet, qoftë nga Kosova apo jashtë saj, do të vlerësohen në baza të barabarta. Në rastin tuaj, duhet të përcaktohet nga ana juaj se me cilin subjekt (LLC) dëshironi të aplikoni. Për sa i përket konsorciumeve, ato formohen midis kompanive të ndryshme (dhe jo një përfituesi të vetëm) që operojnë në rajone të ndryshme.

18. Për nga aspekti i buxhetit, a duhet të meren oferta dhe të dorezohen se bashku me aplikacionin apo të behet buxhetim i perafert?

Buxheti duhet të jetë realist dhe çmimet duhet të jenë konform tregut, megjithatë ofertat duhet të dorëzohen në rast të pranimit të aplikacionit (pas vlerësimit) andaj siguri i tyre në këtë fazë lehtëson procesin e finalizimit të dosjes së marrëveshjes së grantit dhe buxhetit.

19. Si matet arsyeshmëria e bashkëinvestimit nga ana e Aplikantit: A është në rregull 5% deri në 10% e vleres totale të projektit?

Bashkëfinancimi vlerësohet bazuar në përshtatshmërinë e saj me objektivat e përgjithshme dhe qëndrueshmërinë e aktiviteteve të grantit, dhe jo duke përdorur një shkallë fikse. Pasi nuk ka një përqindje të përcaktuar specifike, kontributet prej 5% ose 10% të buxhetit total mund të jenë të pranueshme nëse ato tregojnë një angazhim të fortë dhe rrisin ndikimin afatgjatë të aktiviteteve të grantit. Pjesa e kostos inkurajohet fuqimisht, pasi ajo pasqyron investimin e palëve të interesuara dhe mbështet qëndrueshmërinë e rezultateve.

20. Në aplikim thuhet se të interesuarit duhet të dorëzojnë referenca dhe dokumente ku përshkruajnë përvojën e mëparshme të aplikantit në zbatimin e programeve të ngjashme (të demonstruara me dëshmi vërtetuese). A mund të shpjegoni pak më hollësisht se në çfarë mënyre mund të dëshmohet kjo?

Referenca dhe dokumente të përvojës së mëparshme të aplikantit mund të përfshijnë: kontrata të mëhershme të biznesit në fushën e ngjashme të projektit, letra reference nga donatorë apo klient/furnitorë, raporte të mëparshme etj.

21. A mundet një aplikant të paraqesë aplikime të shumta për tregje të synuara të ndryshme duke mos tejkaluar kufirin prej 80,000 EUR për grant?

Po, një aplikant mund të dorëzojë aplikime të shumta për tregje të ndryshme, duke respektuar limitin prej 80,000 euro për grant. Nëse aplikacionet janë të cilësisë së lartë dhe konkurruese në krahasim me ato të aplikantëve të tjerë, është e mundur që të gjitha të fitohen.

22. Si të maten rezultatet konkrete të një aktiviteti B2B, ekspozite tregtare ose panairi?

Mekanizmi për matjen e rezultateve konkrete të një aktiviteti B2B, ekspozitë tregtare ose panairi duhet të përcaktohet dhe propozohet nga aplikanti. Megjithatë, takimet pasuese pas B2B-ve dhe kontratat e mundshme që rezultojnë nga këto aktivitete vlerësohen shumë dhe do të vlerësohen me kujdes nga projekti.

23. Nëse një kompani e caktuar ofron një shërbim specifik për një vend të caktuar dhe dëshiron të zgjerojë linjën e saj të produkteve në tregun aktual ku tashmë është duke operuar, ku do të përshtatej kjo ndërhyrje?

Kjo do t'i përshtatej fushës të ndërhyrjes: Përshtatja e produkteve të eksportit: Aktivitetet e financuara nga grantet do të ndihmojnë ndërmarrjet e vogla dhe të mesme (NVM) në përshtatjen e produkteve dhe shërbimeve të tyre për të përmbushur standardet ndërkombëtare, rregulloret dhe preferencat kulturore për tregje specifike të synuara. Kjo do të sigurojë që produktet e prodhuara nga Kosova të jenë konkurruese dhe tërheqëse për blerësit e huaj, duke rritur kështu mundësitë e eksportit.

24. Cili është mekanizmi për arritjen e përfituesve në tregun potencial në Spanjë në sektorin e TIK-ut, duke marrë parasysh periudhën 4-mujore të zbatimit dhe a ka ndonjë kufizim në numrin e përfituesve të fundit?

Mekanizmi për arritjen e përfituesve duhet të definohet qartë dhe të propozohet nga aplikanti. Nuk ka kufi për numrin e përfituesve të fundit. Megjithatë, aplikanti është përgjegjës për të siguruar që përfituesit të përfitojnë nga granti në mënyrë të përshtatshme, dhe numri i përfituesve të arritur duhet të jetë real dhe i arritshëm brenda kornizës kohore të caktuar.

25. Në dokument thuhet se aplikantët duhet të sigurojnë dokumentacion për grantet e fituara më parë. A mund të sqaroni se cilat dokumente specifike kërkohen?

Aplikantët mund të paraqesin kontrata të mëparshme, raporte ose referenca nga donatorë ose subjekte të ngjashme si dokumentacion për grantet e fituara më parë. Këto dokumente duhet të demonstrojnë përvojën e aplikantit dhe zbatimin e suksesshëm të projekteve të kaluara.

26. Nëse një kompani ka nevojë të investojë në infrastrukturën dixhitale me qëllim të zgjerimit në tregjet aktuale dhe të reja, a është e pranueshme blerja e pajisjeve harduerike për qëllim të përmirësimit të funksionimit të kompanisë?

Po, blerja e pajisjeve harduerike me qëllim të përmirësimit të operacioneve të kompanisë është e pranueshme, nëse shërben dhe kontribuon në lehtësimin e qasjes në treg dhe përmirësimin e sofistikimit të shërbimeve aktuale të biznesit të kompanisë.

27. Si funksionon depërtimi në treg?

Aktivitetet të financuara nga grantet për të ndihmuar firmat të depërtojnë në tregjet jotradicionale të eksportit. Këto mund të përfshijnë misionet tregtare ose aktivitete të tjera të shitjes dhe marketingut që synojnë në mënyrë specifike klientët jashtë partnerëve kryesorë tregtarë të Kosovës (vendet e Ballkanit Perëndimor, Gjermania, Zvicra, etj.). Tregjet e reja mund të përfshijnë vendet në Lindjen e Mesme, Amerikën e Veriut, apo vendet evropiane që nuk janë ende partnerë kryesorë tregtarë për Kosovën.

28. Cili është numri minimal i kompanive që duhet të jenë pjesë e projektit?

Nuk ka kërkesë për numrin minimal të kompanive që duhet të marrin pjesë në projekt. Megjithatë, aplikanti duhet të sigurojë që të gjithë partnerët e përfshirë të kontribuojnë në mënyrë kualitative dhe të mbështesin fuqimisht zbatimin e aktiviteteve të grantit.

29. A janë të nevojshme marrëveshjet e partneritetit përpara se të aplikohet për grant?

Memorandumi i Mirëkuptimit mund të dorëzohet përpara aplikimit për grant ku theksohet bashkëpunimi ndërmjet partnerëve të grant propozimit.

30. A mund të jetë përfitues një partner potencial që ndodhet në një shtet tjetër?

Po, kjo inkurajohet shumë përmes kësaj thirrjeje dhe theksohet në pjesën Inkurajon Partneritetet Strategjike, Aleancat dhe Sipërmarrjet e Përbashkëta.

31. A mund të përfshihen pagat e stafit në buxhetin e grantit?

Pagat për stafin e punësuar aktualisht nuk do të mbulohen nga buxheti i grantit. Megjithatë, stafi mund të kompensohet për ekspertizën që ofron ose nëse është i dedikuar në mënyrë specifike për detyrat që lidhen me zbatimin e këtij projekti.